

REVISTA VETERINARIA - EDICIÓN 14

Booster

EDICIÓN 14 Mayo 2024

Nueva Línea Reproductiva para bovinos llega a Chile para potenciar al sector ganadero



El calostro y su importancia en terneros recién nacidos

Salud

Entrevista a Walter Zúñiga de Trisan Ciencias Pecuarias

Latam

Nuevas herramientas para la detección y control de la micotoxicosis

Nutrición

Angela Rendel, nueva presidenta Sochibu

Entrevista

55 Años



VETERQUÍMICA
CREANDO SALUD ANIMAL



*Te invitamos a participar de
nuestra revista veterinaria,
creada por veterinarios*

Vq
Booster

*¿Quieres ser
parte de este proyecto?
Escríbenos*

gojeda@veterquimica.cl

ESPERAMOS TUS APORTES:
CASOS CLÍNICOS - EXPERIENCIAS
EN TERRENO SUGERENCIAS -
COMENTARIOS - OPINIONES



- Editorial -

En el dinámico mundo de la producción agropecuaria, la eficiencia es, sin duda, la piedra angular del éxito y la sostenibilidad, especialmente cuando se trata de la producción de leche y carne, donde la importancia de la optimización se vuelve aún más relevante.

La eficiencia en la producción abarca una serie de aspectos, desde la gestión de recursos hasta la maximización de la productividad animal. En este sentido, la eficiencia reproductiva emerge como un pilar fundamental. Una reproducción eficiente no sólo aumenta la disponibilidad de reemplazos, sino que también garantiza la salud y el bienestar de los animales, así como la productividad del rebaño y la rentabilidad del negocio.

Como empresa comprometida con el progreso del sector agropecuario, entendemos nuestro papel fundamental en la entrega tanto de conocimientos como de herramientas, que permitan a los productores alcanzar niveles óptimos de eficiencia. En ese sentido, en los últimos años no sólo nos hemos enfocado en nuestros desarrollos, sino que también hemos buscado soluciones alrededor del mundo que contribuyan al éxito y rentabilidad de nuestros clientes.

En esta edición profundizaremos sobre el lanzamiento de nuestra nueva Línea Reproductiva en Chile, una de las más completas del mercado, y que se encuentra conformada por cinco destacados productos. La llegada de esta Línea, marca el inicio de nuestro trabajo conjunto con el Laboratorio brasileño Ourofino Salud Animal. Estamos seguros de que se transformará en una herramienta clave para alcanzar la eficiencia reproductiva en los rebaños de leche y carne de nuestro país.

Por otro lado, a un año de su lanzamiento en Chile, queremos compartir las diferentes experiencias de éxito con el uso de Parofo®Crypto, un producto para el tratamiento y control de la criptosporidiosis bovina que incorporamos a nuestro mercado gracias a una alianza con la empresa europea Huvepharma.

Te invitamos a sumergirte en las páginas de esta nueva edición de Booster, así como a aprovechar las noticias, conocimiento y experiencias compartidas en ella para impulsarte a alcanzar nuevos niveles de eficiencia y éxito. Juntos, podemos construir un futuro más próspero y sostenible para la producción agropecuaria.

Gonzalo Ojeda

Product Manager
Veterquimica S.A.

NUEVA LÍNEA REPRODUCTIVA PARA BOVINOS LLEGA A CHILE PARA POTENCIAR AL SECTOR GANADERO



LÍNEA REPRODUCTIVA

Calidad y confianza en un solo lugar

Sincrogest Dispositivo progesterona
Sincrocio Cloprostenol sódico
SincroCP Cipionato de estradiol
Sincrodiol Benzoato de estradiol
Sincroforte Acetato de buserelina (GnRH)

ourofino salud animal
VETERQUIMICA CREANDO SALUD ANIMAL

Después de más de cuatro años de trabajo conjunto, Veterquímica y Ourofino Salud Animal lanzaron con éxito la Línea Reproductiva de la empresa brasileña en el mercado chileno.

Este hito marcó el inicio de la alianza estratégica entre ambas empresas, con la cual Ourofino ingresará por primera vez al mercado chileno, mientras que Veterquímica asumirá el rol de distribuidor oficial de sus productos.

El lanzamiento oficial se llevó a cabo en el Hotel Sonesta de Osorno, con una participación destacada de 150 asistentes, entre representantes de Veterquímica y Ourofino, así como académicos, profesionales y asesores del sector lácteo y ganadero.

El gerente general de Veterquímica, Cristián Castro, se refirió a esta importante colaboración: “Esta alianza que comienza ahora es el fruto de más de cuatro años de trabajo, donde ambas empresas se esforzaron para poder traer a Chile esta Línea Reproductiva. Para nosotros es un hito súper significativo, y una demostración más del compromiso que tenemos con el ganadero chileno, con el agricultor y con la industria pecuaria en general”.



La bienvenida al evento de lanzamiento estuvo a cargo de Luis Morales, gerente de Animales Mayores de Veterquímica, quien agradeció a quienes contribuyeron al éxito de esta colaboración. “Esta alianza nos permite traer nuevas alternativas para los productores y para los asesores médicos veterinarios del país. Queremos apoyarlos, llevando conocimiento al campo para que mejoren sus protocolos reproductivos, su rentabilidad y así puedan lograr un negocio más próspero”, destacó.

Desde Ourofino, Fellipe Cordeiro, responsable de Comercio Exterior, quien viajó especialmente a Chile para participar en el lanzamiento, resaltó la sinergia de esta alianza y reafirmó el compromiso de ambas empresas en ofrecer las mejores soluciones reproductivas al ganadero chileno. “Durante nuestro viaje a Chile, hemos sido testigos de la confianza que los clientes depositan en el equipo de Veterquímica, lo cual es fundamental para un proyecto como este”, afirmó.



Además, ahondó en su visita, destacando el cálido recibimiento que tuvieron en el país: “Fuimos muy bien recibidos por todas las personas, tanto del equipo Veterquímica, como por técnicos, ganaderos y personal de las tiendas y cooperativas.

“En gira por el país, hemos podido conocer la hermosa zona sur y todo su potencial ganadero, lo que nos ha generado grandes expectativas con respecto a la capacidad de expansión del uso de la IATF y de los diversos protocolos reproductivos de Ourofino Salud Animal que podríamos adoptar de acuerdo con la categoría animal”, añadió Cordeiro.

En el evento, también se presentó el destacado académico Dr. Pietro Baruselli, profesor del Departamento de Reproducción Animal de la Facultad de Medicina Veterinaria y Zootecnia de la Universidad de São Paulo, quien ofreció una charla sobre “Innovación en Protocolos IATF”, brindando ideas valiosas para el sector. Además, Flavia Elliff, médico veterinario, magíster en Reproducción Animal y especialista técnica de Ourofino Salud Animal, dictó una charla que se centró en los beneficios de esta destacada línea.



¿En qué consiste la nueva Línea?

Consiste en una gama de productos diseñados para cubrir todas las necesidades del ciclo reproductivo del ganado. Es producida por Ourofino, una empresa con más de 36 años de experiencia en el mercado veterinario, que se destaca como la mayor empresa del sector en Brasil y la más importante en Latinoamérica, con su sede central en la ciudad de Cravinhos, en São Paulo. Además, la empresa tiene presencia en México y Colombia, y opera mediante alianzas estratégicas en 16 países.

Esta línea se destaca como una de las más completas del mercado, y también por su liderazgo en ventas en Brasil. Está compuesta por cinco productos clave: Sincrogest (dispositivo de progesterona), Sincrocio (cloprostenol sódico), SincroCP (cipionato de estradiol), Sincrodiol (Benzoato de estradiol) y Sincroforte (acetato de buserelina GnRH).

Asesores valoran esta nueva alternativa

En el evento, también participaron asesores y médicos veterinarios quienes apreciaron la llegada de estas soluciones. “Es muy importante que tengamos más herramientas para mejorar

la parte reproductiva, que siempre es una de las motivaciones que tiene el ganadero para ir mejorando. Especialmente en aquellos predios que tienen problemas reproductivos; si hay una cantidad de vacas que hay que inseminar, solamente vamos a ser eficientes si estamos usando todas las herramientas”, dijo el médico veterinario, Baldur Ellenberg.

“Al ver esta presentación de Veterquímica, la verdad es que lo encuentro muy provechoso para el rubro, porque las exigencias son cada vez más altas en el tema reproductivo, lo que también va muy de la mano con el tema productivo, tanto en el sistema de leche como el de carne. Entonces, creo que contar con una variedad de productos del área reproductiva de esta calidad, será un gran aporte”, afirmó el médico veterinario, Javier Sanhueza.

Productos de calidad disponibles en Chile

Veterquímica será el distribuidor oficial de los cinco productos de la Línea Reproductiva de Ourofino, los que ya se encuentran disponibles para la venta en nuestro país.

Gonzalo Ojeda, Product Manager de Salud & Bioseguridad de Animales Mayores, explicó finalmente: “Estamos de norte a sur, consulten con nuestro equipo de Veterquímica y en su distribuidor más cercano, para que los puedan probar desde ya en sus manejos reproductivos”.

FLAVIA ELLIFF DE OUROFINO:

“NUESTRA LÍNEA REPRODUCTIVA ES LA MÁS COMPLETA DEL MERCADO, CON PRODUCTOS DE CALIDAD Y COMPROBADOS QUE APOYARÁN AL SECTOR GANADERO CHILENO”



La especialista técnica de Ourofino Salud Animal, fue una de las representantes de la empresa brasileña que viajó a Chile para participar en el evento de lanzamiento y presentar esta nueva Línea Reproductiva en el país.

En esta entrevista, Flavia Elliff, quien además es médico veterinario y posee un magíster en Reproducción Animal, profundiza en esta nueva herramienta y nos brinda más detalles sobre sus beneficios.

¿Cuál es el objetivo de esta Línea y en qué destaca en el mercado?

El objetivo de la línea es llevar herramientas de alta calidad para que el mercado chileno pueda hacer sus protocolos de IATF con excelentes resultados, mejorando la eficiencia reproductiva y la genética del ganado. La Línea Reproductiva de Ourofino está presente en los diferentes mercados desde hace más de 15 años, destacando por su alta calidad y confiabilidad en los resultados.

¿En qué países se encuentra presente?

La Línea de Reproducción de Ourofino, además de ser líder en ventas en Brasil, también está presente en Colombia, México, Bolivia, Paraguay, Ecuador, Perú, Guatemala, Panamá y Nicaragua.

¿Dónde y cómo se produce?

Ourofino posee una planta de fabricación con más de 180 mil metros cuadrados, ubicada en la ciudad de Cravinhos, en el interior del departamento de São Paulo. Dentro de nuestra estructura fabril, tenemos una planta exclusiva para la producción de los productos de la Línea Reproductiva y esta planta figura como la más moderna unidad de este género en las Américas.

¿Cuáles han sido sus resultados y los beneficios que esta Línea ha traído a los ganaderos, en los países en que se encuentra presente?

Además de que Ourofino posee un equipo especializado para brindar soporte técnico a los veterinarios y ganaderos, la calidad superior de los productos ofrece resultados consistentes y comprobados en el campo desde hace más de 15 años. Todo eso ha contribuido en hacer que los ganaderos pudieran consolidar la práctica de la IATF en prácticamente toda Latinoamérica, mejorando la eficiencia reproductiva y productiva de sus hatos.

¿En qué consisten los productos que ya están disponibles en Chile?

La Línea Reproductiva de Ourofino llega a Chile con 5 productos: Sincrogest (dispositivo intravaginal de 1 g de progesterona), Sincrodiol (Benzoato de Estradiol), Sincrocio (cloprostenol sódico), SincroCP (cipionato de estradiol) y Sincroforte (acetato de buserelina).

Por lo que nuestra Línea Reproductiva es la más completa del mercado, con productos de calidad y comprobados que apoyarán al sector ganadero chileno.



¿Qué ventajas tiene esta Línea?

- Contamos con todos los productos necesarios para hacer un protocolo de IATF
- El Sincrogest, nuestro dispositivo intravaginal de progesterona, posee un diseño especial que ofrece la más baja tasa de caída del mercado.
- El cipionato de estradiol, SincroCP, viene con 1 mg/mL, una concentración pensada en facilitar la aplicación y el manejo.
- Nuestro Sincroforte, además de ser el más potente análogo de la GnRH (acetato de buserelina), no necesita refrigeración, facilitando el manejo y manipulación en el campo.
- Cada producto tiene diferentes colores, lo que facilita su identificación y, consecuentemente, reduce errores de manejo por una aplicación equivocada de las hormonas.

¿Tienen estudios que los avalen?

Ourofino tiene alianzas estratégicas con varios investigadores y universidades para la conducción de estudios que no sólo comprueban la calidad de la Línea, sino que también contribuyen fuertemente en el avance de las investigaciones en el gremio de reproducción, buscando llevar más conocimiento y protocolos estratégicos al campo.

Diversos estudios realizados fueron publicados en revistas académicas de alto nivel internacional. Además, Ourofino posee veterinarios aliados que comparten sus datos de eficiencia reproductiva, generando bancos de información con más de 300 mil datos de campo, comprobando una vez más la alta calidad y confiabilidad de los productos.

¿Cómo se adaptan estos productos a las necesidades de los ganaderos chilenos?

Los productos funcionan perfectamente en los protocolos de IATF y además fueron pensados para traer más practicidad y ahorro para los ganaderos chilenos. Desde un dispositivo intravaginal de progesterona que permite su reutilización por hasta 3 veces, hasta un cipionato de estradiol con una dosis más práctica de utilizar y un acetato de buserelina GnRH que no es necesario de refrigerar.

Todo esto facilita el uso de los productos, y por lo tanto, también facilita la implementación de los protocolos de IATF en el campo, además de ayudar a evitar errores de manejo.



EL CALOSTRO Y SU IMPORTANCIA EN TERNEROS RECIÉN NACIDOS: CLAVES PARA UN MANEJO ADECUADO



La vida productiva de una vaca se ve afectada por múltiples factores como la genética, salud mamaria, alimentación, la época del año, el número de lactancia, así como la salud podal y general, entre otros. Sin embargo, el punto clave que marca el inicio de que todos estos factores sean adecuadamente controlados y expresados, es la sobrevivencia en las primeras semanas de vida. Un hecho que puede estar marcado por un oportuno y buen calostro a las pocas horas de nacer.

El ternero nace con agammaglobulinemia debido al tipo de placenta sindesmocorial de la vaca (el corion fetal contacta con el tejido conectivo uterino materno), por lo que el ternero depende absolutamente del aporte de calostro para defenderse de los patógenos en las primeras tres a cuatro semanas de vida, mientras su sistema inmune natural se activa.

En la literatura, el calostro se define como la secreción de la glándula mamaria en las primeras 24 horas postparto. Este contiene características físicas y composicionales, que lo diferencian de la leche, a la cual evoluciona por la leche de transición.

Siempre que hablamos de calostro lo relacionamos básicamente con inmunidad pasiva, pero cuenta con otras funciones que lo hacen fundamental para el ternero en sus primeras horas de vida, mientras se adapta a su etapa de desarrollo.

Entre estas funciones se incluyen:

- Proporciona una fuente de alimentación y energía.
- Brinda una acción laxante para eliminar el meconio.
- Evita la adherencia de patógenos a la superficie intestinal.

Todas estas funciones se llevarán a cabo siempre y cuando el calostro sea otorgado al animal en el momento oportuno, en la cantidad necesaria y con la adecuada calidad nutricional y bacteriológica.

Los componentes del calostro se pueden dividir en cinco grupos:

- **Fracción nutricional:** Proteínas, grasa, lactosa, cenizas (sólidos totales).
- **Fracción inmunitaria:** Inmunoglobulinas IgG (80%), IgA (10%), IgM (10%).
- **Fracción vitamínica:** Al menos 13 vitaminas.
- **Fracción mineral:** Al menos 10 elementos minerales esenciales.

Además de estas, existe una fracción donde se encuentran moléculas tan específicas como: citoquinas, glicoproteínas, transferinas, lactoferrinas, lactobacillus, polipéptidos ricos en prolina, linfocitos, lisozimas, linfocinas, inhibidores tripsínicos y proteásicos e innumerables otros factores.

Todos estos factores hacen que el calostro sea una fuente inigualable y un seguro de vida fundamental para el ternero o la ternera recién nacidos.

En la práctica, el calostro se suministra al ternero aproximadamente una hora después de su nacimiento, dado que primero se le debe atender, secar, revisar, identificar, registrar y examinar a la madre.

Después de llevar a cabo estas acciones, se recolecta el calostro y se administra de diferentes maneras tales como mamadera, sonda esofágica y consumo directo de ubre. La elección del mejor método para calostrear al recién nacido, va a depender de los objetivos sanitarios e inmunitarios del predio, de la práctica del ternero o partero, de la disposición del personal para realizar su labor de manera efectiva, entre otros factores.

Se debe entender que cuanto más cercana al nacimiento sea la entrega del calostro, mayor será el porcentaje de absorción intestinal. Considerando que, de la cantidad suministrada al ternero, sólo se absorbe hasta un 50% como máximo de inmunoglobulina G (IgG) en la primera hora de vida. Este porcentaje disminuye rápidamente con las horas siguientes, llegando prácticamente a 0% después de las 24 horas. Luego de este tiempo, el aporte del calostro actúa sólo como un nutriente.



Recordemos que el intestino del ternero absorbe las inmunoglobulinas (IgG, IgA e IgM) por medio de un proceso pasivo, es decir, atraviesa la célula intestinal para llegar al sistema linfático. Sin embargo, este proceso se empieza a inactivar con el pasar de las horas para evitar que microorganismos patógenos entren al sistema.

Por lo mismo y para prevenir el ingreso de patógenos, es relevante otorgar un calostro de buena calidad bacteriológica ($<100.00\text{UFC/ml}$), además de cuidar la higiene del entorno, del personal, y de los utensilios empleados durante la administración de calostro.

La cantidad de calostro a ofrecer al ternero es un tema de constante discusión, ya que en teoría se debe dar el 10% del peso del ternero en la primera toma, una situación que en la práctica pocas veces ocurre.

Por lo general, se proporcionan 2 litros de calostro al recién nacido y en la segunda toma se repite ese volumen. Un ternero de raza grande 33-38 Kg debiera recibir al menos 4 L de calostro. Un mayor aporte de calostro en las primeras tomas asegura una buena inmunidad del ternero (>10 gramos IgG/L sangre), más aún si cumple con la concentración de inmunoglobulinas y con una adecuada calidad sanitaria.

Mientras que los terneros de razas pequeñas (26-30 Kg) debieran recibir al menos 3 L de calostro en la primera toma cumpliendo con las normas de calidad ya descritas.

Si bien lo mejor para el ternero es ingerir el calostro directamente de la ubre de la madre, esto puede transformarse en un riesgo si el pezón se encuentra sucio. La posición del cuello al mamar, el estímulo de las glándulas salivales y el reflejo de la gotera esofágica son estímulos fundamentales que se logran con esta opción.

Se debate la utilidad de la sonda esofágica, la cual anularía estos estímulos, además un uso inadecuado de este método provocaría que el calostro no llegue a abomaso, generando fermentaciones indeseadas. Sin embargo, en terreno, la sonda esofágica se ha logrado emplear con éxito y se ha vuelto una práctica habitual.

Aunque el método más comúnmente empleado en terreno, es la mamadera, ya que permite mezclar los estímulos naturales de succión, salivación y otros. No obstante, requiere de la dedicación del personal para llevarlo a cabo de manera apropiada.

Evaluación de la calidad del calostro

Actualmente es posible evaluar la calidad del calostro desde tres puntos de vista:

Calidad inmunitaria: La determinación de un porcentaje Brix con refractómetro nos entrega una referencia de la concentración de inmunoglobulinas presentes en el calostro. Esta lectura se puede llevar a cabo al pie de la vaca.

Si la lectura del refractómetro indica un valor de 25% Brix o una cifra superior, entonces se correlaciona a una concentración de inmunoglobulinas (principalmente IgG) superiores a 50 gr/L, de calostro de muy buena calidad.

Calostros con valores %Brix entre 20 y 24 se pueden otorgar a terneros en la segunda toma, aunque con un mayor volumen. En cambio, calostros con valores %Brix menores a 20% se descartan como un aporte a la inmunidad y sólo se pueden usar como alimento para terneros más grandes.



Buena							Intermedia						Mala						
32	31	30	29	28	27	26	25	24	23	22	21	22	20	19	18	17	16	15	14
82-140 mg/mL IgG							24-70 mg/mL IgG						0-12 mg/mL IgG						

Para el cálculo del porcentaje de absorción de IgG en terneros, se acepta que el promedio de absorción de inmunoglobulinas es del 20% en las primeras 24 horas. Por lo que si tenemos un calostro con una muy buena concentración de IgG (>50 Gr/Lt) sólo llegarán al torrente sanguíneo 10 gramos totales de IgG. Además, considerando que un ternero tiene el 9% de su peso en sangre, por cada litro de este calostro se aportaría sólo 3,17 gramos de IgG a cada litro de sangre en un ternero de 35 Kgs.

Como el objetivo es tener una concentración de 10 gr de IgG por litro de sangre, el aporte de calostro necesario para lograr dicha concentración sería de 3,15 L de calostro en la primera toma. En este ejemplo, se cumple el hecho que el calostro es de muy buena calidad, se conocen los litros de sangre aproximados del ternero, y se estima el promedio de absorción del 20% de las IgG. Por lo tanto, en este caso, no se requiere más del 10% del peso del ternero.

Calidad microbiológica: Se puede realizar un BTA al calostro para determinar su grado de contaminación bacteriológica, en especial cuando se guarda en un pool con fines alimentarios, y ante sospechas de mastitis subclínicas o dudas sobre el manejo al momento de su recolección.

La literatura ha evidenciado que concentraciones menores a 100.000 UFC son aceptables en un calostro conservado. Es importante mencionar que las bacterias degradan las proteínas y menoscaban su calidad nutricional e inmunitaria en el tiempo, por lo que un calostro conservado refrigerado no dura más de 7 días.

Evaluación con CMT: Es posible evaluar el calostro al pie de la vaca mediante el Test de Mastitis California (CMT), donde se revisan los cuatro cuartos y la lectura se realiza de la misma forma a como se haría con la leche. La información sobre este tema es limitada, sin embargo, la experiencia de colegas en el terreno, así como la mía propia, permite descartar calostros de cuartos o de vacas con altos grados de CMT. Esto ayuda a evitar la administración de un producto de alto riesgo al ternero.

Por lo tanto, el aporte de calostro temprano y en volumen más allá del 10% del peso de este animal, con las máximas medidas higiénicas, nos debiera dejar tranquilos, ya que esa ternera o ternero va a poder defenderse adecuadamente ante las noxas ambientales y de manejo recibido durante su primera etapa que es la más crítica del desarrollo.

La forma y métodos de medir la calidad del calostreo por parte del personal, es un tema para abordar en otro artículo, al cual los dejamos desde ya cordialmente invitados a exponer.



Cristián Casanova
Médico veterinario
Coordinador de negocios
del área de Animales Mayores
Veterquímica



PAROFOR® CRYPTO, EFICAZ HERRAMIENTA CONTRA LA CRIPTOSPORIDIOSIS BOVINA



Para hacer frente a la problemática de la criptosporidiosis bovina, una enfermedad intestinal que impacta negativamente en el crecimiento futuro de los terneros, Veterquímica lanzó Parofor® Crypto en Chile.

Se trata de una herramienta desarrollada por la empresa europea Huvepharma, que es líder en ese mercado por su alta eficacia contra el protozoo *Cryptosporidium parvum*, responsable de la enfermedad en el 80% de los casos.

A continuación, les presentamos una **entrevista con Gonzalo Ojeda, product manager de la División Salud & Bioseguridad del área de Ganadería**, quien nos proporciona detalles sobre este hito, profundizando en las características del producto y en los desafíos y expectativas que surgen tras su lanzamiento en el país.

¿Por qué decidieron ingresar el producto Parofor® Crypto en Chile?

La criptosporidiosis bovina provoca grandes dificultades a los productores en una etapa crítica de la producción, y en el mercado chileno, existían limitadas opciones para prevenir y tratar esta enfermedad. En este contexto, vimos en Parofor® Crypto una herramienta con el potencial de resolver esta problemática.

Para lograrlo, el año pasado establecimos una alianza estratégica con Huvepharma, que es un partner innovador, con gran prestigio en Europa y que cuenta con más de medio siglo de experiencia. Para nosotros, este tipo de asociaciones con empresas de renombre a nivel mundial, son muy relevantes, ya que nos acercan a nuestro objetivo de convertirnos en el mejor laboratorio veterinario de Latinoamérica.

Con el respaldo de Huvepharma, y el esfuerzo de las diversas áreas de Veterquímica, empezamos el proceso de ingresar el producto en Chile y el Servicio Agrícola y Ganadero (SAG) aprobó su registro. Fue un gran trabajo, pudimos importar y lanzar el producto en el mercado durante el 2023, por lo que nos sentimos sumamente orgullosos de este logro.

¿Cuáles son sus principales características?

Entre sus características, Parofor® Crypto destaca por ser una herramienta muy flexible, que permite tanto prevenir la criptosporidiosis, como también tratarla. Lo que va a depender de la estrategia que utilizarán los médicos veterinarios y de la prevalencia que exista de la enfermedad.

Asimismo, se puede utilizar para realizar tratamientos individuales a los terneros, lo que la convierte en una molécula completamente novedosa en el país.

¿Cómo impacta la criptosporidiosis en el sector ganadero?

Esta patología afecta a los terneros en las primeras etapas de la crianza, provocándoles diarreas tempranas que inciden directamente en sus ganancias de peso, en la mortalidad, y en su potencial productivo a futuro.

De hecho, el mayor porcentaje de las diarreas tempranas que se producen en los terneros son ocasionadas por *Cryptosporidium parvum*, el cual es un patógeno altamente prevalente, y endémico tanto en Chile como a nivel mundial.

Lo positivo, es que existen moléculas efectivas para combatir este problema y Parofor® Crypto es una de ellas.

¿Cómo ha sido la acogida del producto por parte de sus clientes?

El producto ha sido un gran éxito desde su lanzamiento, su llegada superó ampliamente nuestras expectativas. El primer lote que ingresamos se agotó rápidamente, pero gracias a que logramos reaccionar a tiempo, pudimos traer una nueva importación, y hoy se encuentra disponible nuevamente en el mercado.

En cuanto a sus resultados, nuestros clientes han observado en sus terneros, una disminución en las diarreas tempranas y mejoras en las ganancias de peso. Además han observado que, con este producto, los terneros presentan un estado general más favorable, al que tenían antes de su uso.

Esta positiva experiencia ha sido fundamental para su rápida adopción en los campos. De hecho, nuestros mismos clientes han contribuido a su difusión, compartiendo los buenos resultados con sus pares y colegas.

¿Cuál ha sido su impacto hasta el momento?

Estamos felices con el impacto que ha tenido. Desde su lanzamiento que fue en mayo del 2023 hasta la fecha, hemos tratado a más de 13 mil terneros.

¿Qué expectativas tienen a futuro?

Nuestra principal expectativa es seguir creciendo y replicando las experiencias positivas que nuestros clientes han tenido con Parofor® Crypto. Buscamos llegar a nuevos clientes y posicionar este producto como una herramienta esencial en los botiquines de todos los predios ganaderos.

Si bien existen prácticas y acciones que permiten reducir el riesgo de diarreas tempranas en terneros, como lo es un manejo adecuado y un buen calostreo, en circunstancias desafiantes en que esto no es suficiente, especialmente con las condiciones habituales que tenemos en el sur de Chile, consideramos que Parofor® Crypto aborda de manera eficaz esta patología.

Tenemos la convicción de que este producto es una herramienta segura, que contribuye a criar terneros más saludables y con un mejor desempeño productivo. Lo que, sin duda, se traducirá a futuro en indicadores más sólidos para la industria lechera.



Conoce la experiencia de nuestros clientes con Parofo® Crypto

Desde su lanzamiento, Parofo® Crypto ha superado con creces las expectativas, brindando una experiencia positiva a nuestros clientes en los diversos campos donde ha sido implementado.

A continuación, les compartimos algunos testimonios de quienes han trabajado con el producto:

Sofía Santa Cruz, médico veterinario en Agrícola Los Coligües en Frutillar

Una de las cosas que más me gusta hacer, es poder comunicar a los demás las buenas experiencias que hemos tenido. En esta oportunidad, me gustaría manifestar nuestra conformidad con los excelentes resultados obtenidos al utilizar de forma preventiva Parofo® Crypto, en machos y hembras durante prácticamente seis meses.

Si bien en primera instancia, usamos este producto de forma cautelosa en algunos corrales, observamos una evidente disminución en la incidencia de diarreas de estos terneros desde el día cinco de vida. También vimos que disminuyó el tiempo destinado para realizar los tratamientos, se redujo el tiempo para la limpieza de las cunas, y junto con ello, los terneros me solicitaban una menor cantidad de medicamentos. Por otro lado, notamos un pelaje visualmente mucho más brillante, así como una actitud más vigorosa de las terneras.

Esto nos motivó a tomar la decisión de aplicar el producto de forma preventiva tanto en machos como en hembras, y ya es un protocolo establecido en el campo.

Además, me gustaría mencionar, que después de varios meses utilizando Parofo® Crypto, se han visto mayores ganancias de pesos de los que teníamos al momento del destete. Antes de emplear el producto, estas eran de 480 gramos diarios, con un peso de destete de 69 kilos. Mientras que hoy en día, son de 622 gramos con pesos de destete de aproximadamente 74-76 kg en hembras.

Ojalá que otras personas se animen a utilizar este producto, porque para nosotros ha sido una buena herramienta y pretendemos seguir utilizándola.



María José Báez, médico veterinario en Manuka

En Manuka nosotros fuimos los primeros en utilizar el producto Parofo® Crypto en un ensayo, incluso pesamos los terneros con sus contemporáneos que recibieron otros productos o que no tuvieron ningún tipo de tratamiento preventivo para *Cryptosporidium parvum*.

Lo aplicamos por siete días y la experiencia fue muy positiva. Entre nuestros resultados, encontramos que teníamos 200 gramos de diferencia en la ganancia de peso al mes de vida, entre un ternero que estaba con Parofo® Crypto y otro tratado con una solución diferente.

También vimos que los animales tenían menos diarrea que con otros productos que usamos, y obviamente las ganancias de peso fueron superiores en los terneros tratados.

En términos de dosificación, es exactamente igual, lo que significa que Parofo® Crypto no requiere de un manejo adicional, sino que simplemente seguimos el mismo procedimiento que veníamos llevando a cabo con otras soluciones.

Helmer Soto, médico veterinario en Fundo Pichilumaco

El producto Parofo® Crypto ha sido bastante efectivo para nosotros. Hemos visto mejoras considerables, incrementos en las ganancias de peso al momento del destete. Además, hemos observado una reducción en los cuadros clínicos de diarrea.

Gracias a estos resultados positivos, hemos decidido incorporarlo como protocolo diario para el cuidado de nuestra ternera.



Cristián Peña del Fundo Calafquén en Panguipulli

Nosotros comenzamos a usar Parofor® Crypto este año. La verdad es que el 2022 tuvimos muchos casos de diarrea causadas por *Cryptosporidium parvum*. Sin embargo, desde que empleamos este nuevo producto pudimos ver reflejada una mejoría en cuanto a este tema.

En nuestro campo utilizamos este producto de forma preventiva ya que la casuística por *Cryptosporidium*, solía ser alta. Su aplicación se ha traducido en una baja en la presentación de diarreas y en una mejoría en la ganancia de peso.

Además, me gustaría comentar que es muy fácil de administrar y que no hemos visto un rechazo al producto por parte de los terneros.

Parofor[®] CRYPTO

La mejor opción contra la *Criptosporidiosis*

Nueva molécula en nuestro país.

Eficaz para la prevención y tratamiento de la *Criptosporidiosis*.

Reduce la eliminación de ooquistes en fecas.

Fácil aplicación y dosificación.

Mejores ganancias de peso.



TRISAN POR LLEGADA DE ABAXTION A COSTA RICA: “EL PRODUCTO HA SUPERADO NUESTRAS EXPECTATIVAS”

Veterquímica y Trisan-Ciencias Pecuarias establecieron una exitosa alianza que se inició el año pasado y que les ha permitido introducir en el mercado costarricense un destacado portafolio de soluciones de Veterquímica.

Gracias a este acuerdo, Trisan ha distribuido y comercializado el antiparasitario Abaxtion, una solución inyectable de doble y larga acción, que es efectiva contra los principales parásitos del ganado bovino.

Es importante mencionar que Grupo Trisan se posiciona en Costa Rica como una empresa líder en soluciones innovadoras para la cadena agropecuaria, alimentaria y de aguas, y cuenta con más de 60 años de historia y presencia en todo Centroamérica.

En esta entrevista, Walter Zúñiga, gerente comercial de Trisan-Ciencias Pecuarias, comparte sus percepciones sobre la alianza con Veterquímica y profundiza en la recepción de Abaxtion en el mercado local.

Durante este periodo, ¿qué les ha parecido esta alianza con Veterquímica?

Para nosotros en Grupo Trisan, esta alianza ha sido de gran importancia; nos ha aportado productos nuevos y ha ampliado nuestro portafolio. La innovación es uno de los pilares fundamentales que tenemos como empresa, por lo que estamos constantemente buscando nuevas oportunidades, productos y colaboraciones. Estamos muy satisfechos con esta relación de negocios, ya que creemos que contribuye a nuestra estrategia.

¿Qué productos de Veterquímica están distribuyendo actualmente en Costa Rica?

En octubre pasado realizamos nuestro primer pedido, el cual ha tenido un gran éxito. En esta oportunidad recibimos cuatro productos: el desinfectante Duplalm, los antiparasitarios Abaxtion y Mervex, y el antibiótico Ditrál One.

Coincidentemente, por esas fechas, se desarrolló un importante evento para nosotros: el Congreso de los Productores de Leche, que organiza la Cámara Nacional de Productores de Leche, y donde participa una famosa cooperativa que se llama “Dos Pinos” y empresas como nosotros.

Por lo que aprovechamos esta ocasión para presentar la alianza Trisan - Veterquímica al mercado de rumiantes. Estuvimos compartiendo con clientes y brindándoles información sobre los productos que integran este portafolio.



¿Cómo es el sector ganadero en Costa Rica?

A nivel productivo, la producción de leche es el rubro más importante. A pesar de no contar con un número tan grande de cabezas de ganado, —tenemos 1 millón y medio aproximadamente—, Costa Rica se distingue por su especialización en la producción lechera.

¿Qué les ha parecido Abaxtion? ¿Hay algún aspecto innovador que lo destaque frente a otros productos en Costa Rica?

Abaxtion ha captado nuestra atención de manera significativa, principalmente porque es el único producto con características similares en el mercado de Costa Rica. Entonces, encontramos una gran oportunidad, ya que su combinación de ivermectina y abamectina lo posiciona como un producto bastante completo y diferenciador.

En Costa Rica tenemos muchas ivermectinas, son más de 60, también han ingresado bastantes doramectinas. Por lo que en este mercado, Abaxtion se destaca por su fórmula.

A esto se suma la condición de precio que tenemos para este producto, que nos ha permitido ser un apoyo para los productores, que siempre están buscando soluciones de alta calidad, pero cada vez más accesibles también.

En términos comerciales, ¿cómo les ha ido con este producto?

Abaxtion ha superado nuestras expectativas. Tras la comercialización del primer embarque, la alta demanda nos llevó a solicitar rápidamente un segundo envío. Para nosotros ha sido el producto que más fuerte ha empujado el portafolio. Estamos entusiasmados por su gran acogida y tenemos grandes expectativas, ya que nos brinda una gran oportunidad en un mercado donde prácticamente sólo existe un competidor.

¿Cómo ha sido el recibimiento de los clientes?

Ha sido muy positivo. Cuando hablamos de la combinación de ivermectina y abamectina, los clientes entienden y reconocen el efecto de amplio espectro y tan positivo que tiene en los rumiantes. Por otro lado, además de su concentración y bondades técnicas, el producto destaca por su presentación. Los clientes han comentado que el envase negro con el isotipo del toro resalta notablemente cuando se coloca en los anaqueles, lo que contribuye a su atractivo en el mercado.

¿Crees que se podrá mantener este éxito con el producto?

Sí, creo que hemos identificado un nicho que no estaba siendo atendido. Cada vez hay más clientes que migran a productos de más alto nivel, como es el caso de Abaxtion, porque además de ofrecer calidad, les facilita los manejos. La capacidad de Abaxtion para proporcionar una acción más prolongada significa un ahorro para los clientes y productores, considerando que, en nuestro país, el recurso humano es bastante costoso.

Por lo mismo, creemos que va a aumentar el consumo y que es una tendencia que, por lo menos para este 2024, vamos a ver creciente.

¿Cómo se ve esta alianza a futuro? ¿Qué expectativas tienen?

El producto que despegó con más fuerza en este primer portafolio es Abaxtion; no obstante, también hemos tenido una buena experiencia con Ditrál One y Mervex.

Además, tenemos grandes expectativas con el desinfectante Duplalm. De hecho, estamos pensando que el 2024 va a ser un año donde vamos a ampliar considerablemente el portafolio, centrándonos especialmente en el área de bioseguridad. Entonces estamos muy satisfechos con la decisión de representar estos productos, fue una muy buena elección, la cual ha sido guiada por la experiencia y el conocimiento que tiene el equipo de Veterquímica.

Hacia adelante, tenemos planes ambiciosos. Nuestra expectativa es expandirnos a la región centroamericana. En Trisan, ya tenemos operaciones en otros países como Nicaragua, Honduras y Guatemala y, como parte de esta alianza con Veterquímica, nuestro objetivo es desarrollar más mercados. Creemos que este año, además de ampliar el portafolio en Costa Rica, vamos a tener la posibilidad de extender esta destacada alianza en la región. Ese será nuestro desafío principal.

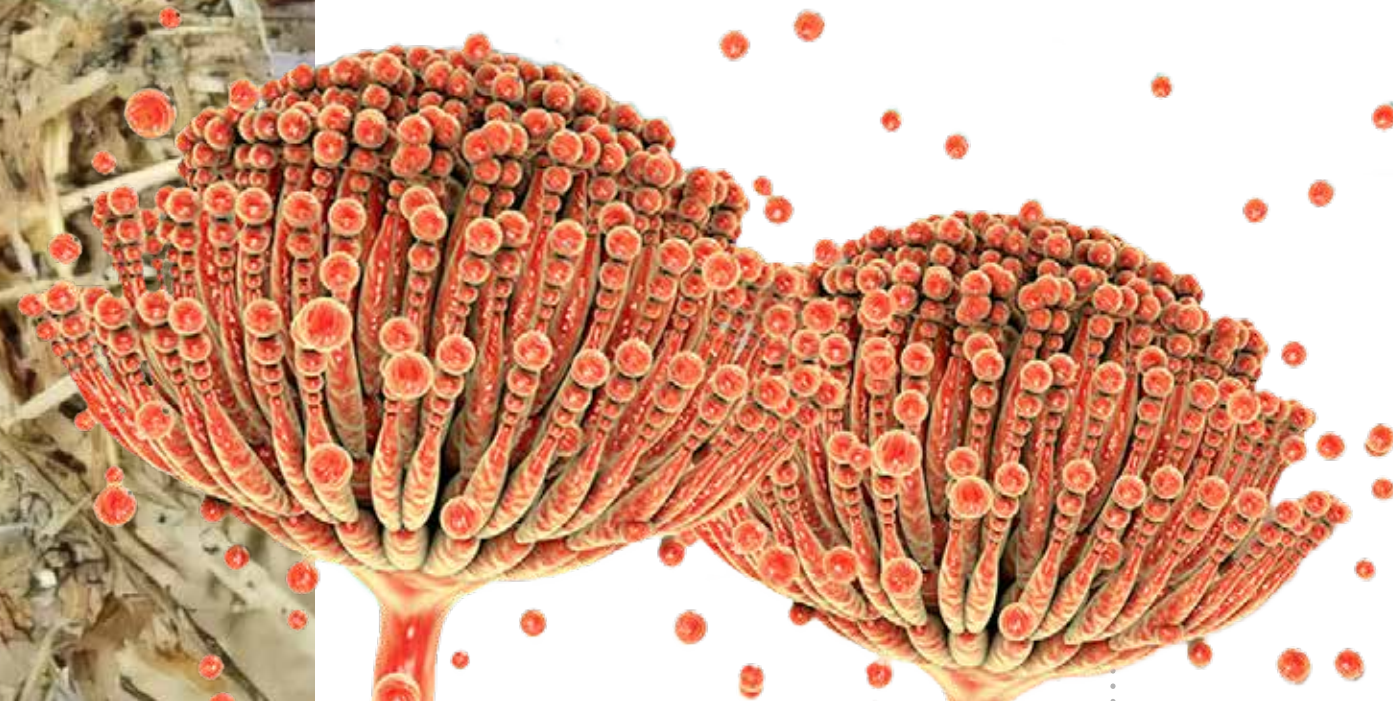
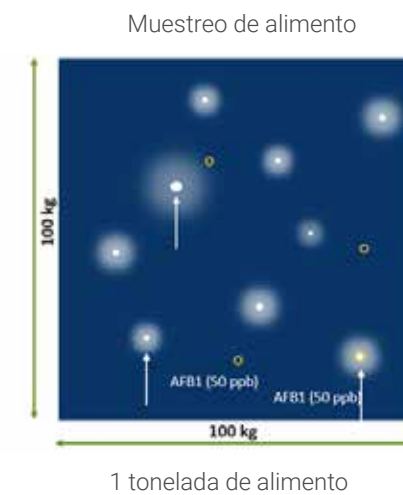


NUEVAS HERRAMIENTAS PARA LA DETECCIÓN Y CONTROL DE LA MICOTOXICOSIS

Las micotoxinas y el control de la micotoxicosis en los rebaños no es un tema nuevo, conocemos de su existencia hace muchos años, al igual que de las distintas estrategias que existen en términos de control y de mitigación de los riesgos.

Sin embargo, la presencia o ausencia de micotoxinas en los alimentos siempre ha estado más en el terreno de las incertidumbres que de las certezas, lo cual se explica principalmente por dos factores:

- 1 La dificultad de encontrar las toxinas en los alimentos: Puesto que estas se distribuyen de manera heterogénea y muchas veces las muestras tomadas no son representativas de la realidad del alimento.



2 La metodología a menudo se ve limitada por el espectro de micotoxinas a analizar: Las metodologías tradicionales de análisis suelen dejar fuera del espectro de medición, a las micotoxinas emergentes. En la siguiente imagen se muestra el conjunto de micotoxinas típicamente analizadas en alimentos, aproximadamente unas 15 en total. Sin embargo, la mayoría de los laboratorios en Chile sólo informan sobre 7 u 8 micotoxinas dentro de este conjunto.

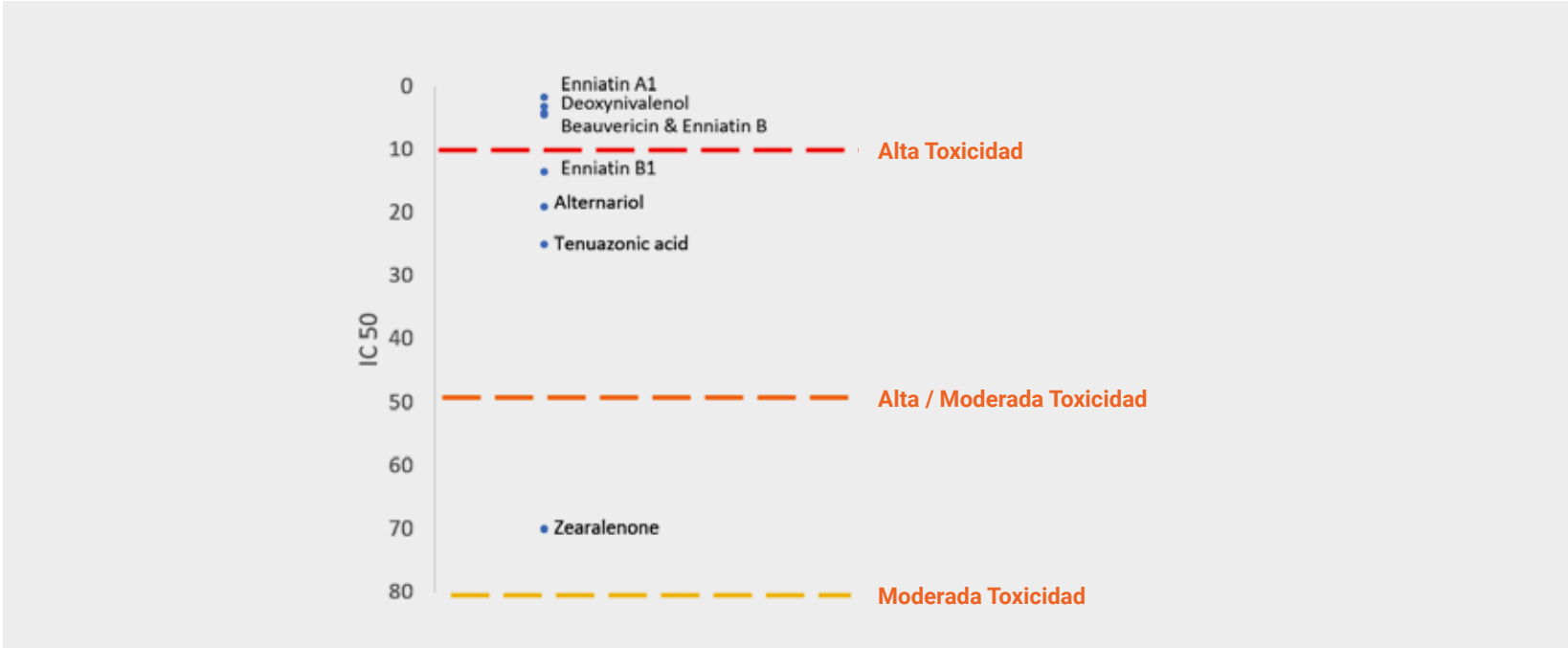
Limit of detection (ppb)	
Aflatoxin B1	1
Aflatoxin B2	1
Aflatoxin G1	1
Aflatoxin G2	1
Deoxynivalenol	20
3-acetyldeoxynivalenol	20
15-acetyldeoxynivalenol	20
Fumonisin B1	20
Fumonisin B2	20
T-2	10
HT-2	10
Nivalenol	50
Ochratoxin A	1
Zearalenone	15
Mycophenolic acid	2

Nos encontramos, por lo tanto, ante una problemática que sabemos nos genera perjuicio productivo y económico. A esta situación se suma la dificultad para cuantificar o no la presencia de micotoxinas desde la mirada práctica y analítica.

Esto ha llevado a buscar alternativas que permitan entregar seguridad en la medición para tomar medidas concretas de control. En este sentido, Veterquímica se ha aliado a Innovad, empresa belga líder en soluciones nutricionales, quienes en conjunto con la Universidad en Gante (Bélgica) han desarrollado la metodología de medición de micotoxinas en sangre RISE®.

Esta es la solución perfecta para resolver la problemática previamente planteada, dado que por esta vía anulamos la incertidumbre de un correcto muestreo en ración, y además se amplía el pool de análisis a más micotoxinas que las que se pueden analizar en alimentos bajo las metodologías tradicionales.

Este último punto toma más relevancia cuando en la ecuación comienzan a aparecer las micotoxinas emergentes, las cuales, en términos de toxicidad, vemos que son más dañinas que las tradicionales, incluso en menores dosis.



La estrategia RISE® planteada por Veterquímica e Innovad consiste en la detección y monitoreo de la micotoxicosis vía alimentos (muestra de alimentos para análisis de cromatografía) y sangre (muestra de sangre en papel de diagnóstico FTA), con lo cual se emite un informe de riesgos y sugerencias de manejo y de inclusión de atrapantes de micotoxinas, para posteriormente a los 45 días repetir los análisis y evaluar la persistencia de los marcadores en sangre



Dentro del espectro de los atrapantes de micotoxinas, Innovad ha desarrollado ESCENT, una herramienta integral que no sólo controla la micotoxicosis, sino que también los daños que esta pueda generar o haya generado en el rebaño.

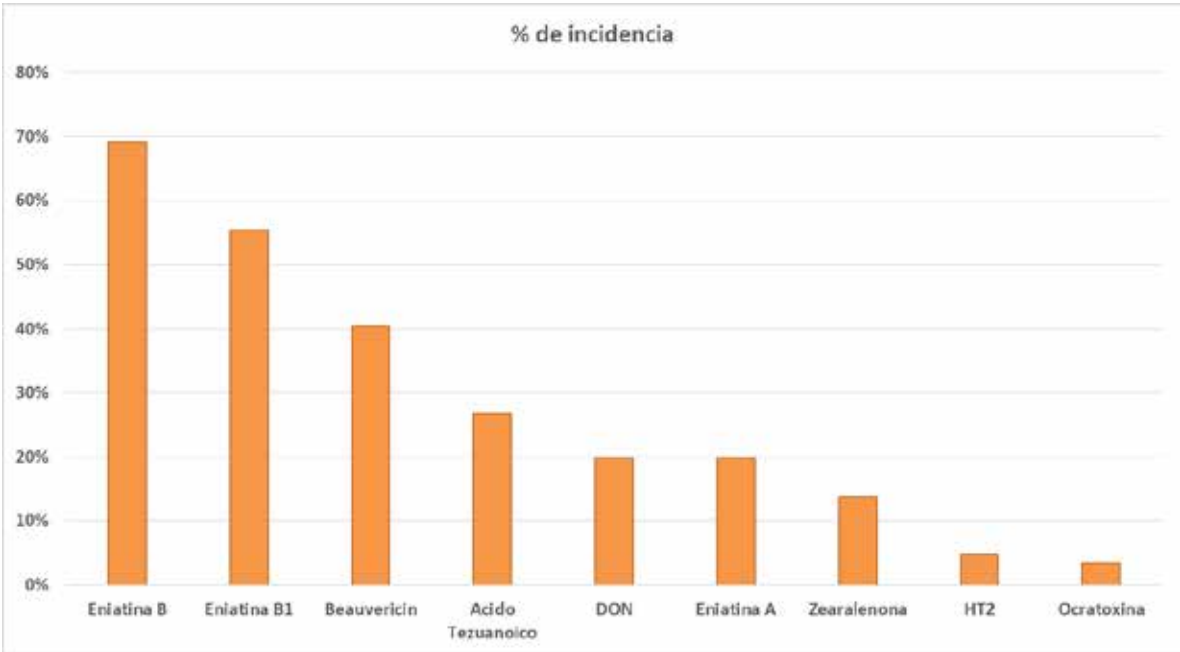
Al incluir ESCENT en las dietas, ya sea vía sales minerales, concentrado, o directamente en carro, ya podemos ver las ventajas de esta herramienta.

El producto permite beneficios a través de 5 vías de acción:

- 1) Apoya la función del hígado y riñón
- 2) Previene el estrés oxidativo
- 3) Potencia la inmunidad natural
- 4) Atrapa toxinas polares/solubles en agua
- 5) Detoxifica



Para cuantificar la problemática a nivel país, a continuación, presentamos un gráfico con la incidencia de micotoxinas que hemos detectado con muestreos realizados por parte del equipo de Veterquímica bajo la metodología de trabajo RISE®. Vemos que toma mucha relevancia la presencia de micotoxinas emergentes como las eniatinas, beauvericina o ácido tenuazónico, las cuales no pueden ser cuantificadas en alimento y generan tremendos daños productivos al alterar la absorción intestinal, causar problemas reproductivos como la formación de quistes ováricos y tener efectos neurotóxicos ocasionando problemas de motilidad.



En conclusión, hoy en día existen herramientas que nos permiten levantar con datos duros, la real problemática de la micotoxicosis y evaluar además la efectividad de los manejos y estrategias de mitigación que se implementan en terreno.

Si deseas obtener más información sobre Escent o la herramienta RISE®, te invitamos a ponerte en contacto con tu asesor de Veterquímica.



Felipe Herrera
Representante de Ventas
Área de Ganadería
Veterquímica

Angela Rendel,

nueva presidente Sochibu: “Chile tiene un tremendo potencial como nicho de productos cárnicos y lácteos de calidad”



La nueva presidente de la Sociedad Chilena de Buiatría (Sochibu), es la primera mujer en ocupar este destacado cargo. Asumió esta responsabilidad en agosto del año pasado con la misión de liderar el nuevo Directorio electo para el periodo 2023-2024. Cabe señalar que “Sochibu”, es una organización gremial, con sede en Osorno, que tiene como propósito, entre otros, ser una red de apoyo para los veterinarios especializados en bovinos y otros rumiantes en Chile.

La nueva representante al mando de la Sociedad, es médico veterinario de profesión y posee una amplia experiencia en reproducción equina y bovina. Actualmente, está enfocada en la producción bovina, ya que recientemente tomó el desafío de administrar y gestionar el plantel lechero de su familia, en el Fundo Santa Elena, ubicado en Máfil, Región de Los Ríos.

En esta entrevista, Angela Rendel, comparte con nosotros detalles de su vida personal, su exitosa carrera y los desafíos que enfrentará durante su mandato. Te invitamos a conocer más acerca de su historia.

¿Dónde nació y dónde vive actualmente?

Nací en Santiago, donde viví por un par de años. Sin embargo, mi familia llevaba una vida bastante nómada. Viajamos por distintos países, como Alemania y Colombia. Luego regresamos a Santiago, nos volvimos a cambiar a la ciudad de Temuco. Finalmente decidí quedarme en el sur. Hoy vivo en Valdivia, y divido mi tiempo entre el fundo familiar ubicado en el campo en la comuna de Máfil, la actividad profesional como asesor en planteles lecheros y mi departamento en la ciudad junto a la familia.

¿Cómo se compone su familia?

Mi familia está integrada por mi madre, quien es muy activa, ¡incluso más que yo! Mis dos hermanos; uno vive en Estados Unidos y el otro en Santiago. Tengo una hija de 24 años que está estudiando Agronomía y conservo una gran amistad con su padre, además aprecio mucho a sus abuelos paternos. Ellos son mi círculo más cercano.

¿Tiene mascotas?

Sí, tengo nueve perros y ocho gatos, la mayoría de ellos son rescatados. Con mi hija somos iguales, nos gusta recoger animales, y nos esforzamos por ayudarlos y contribuir a su integración en la comunidad: los recogemos, les brindamos atención para su recuperación, los castramos y los entregamos. Es una bonita tarea.

¿Siempre pensó en estudiar Medicina Veterinaria?

Sí, desde que era niña quise estudiar Medicina Veterinaria y ese interés se originó porque siempre estuve ligada al campo gracias a mis abuelos maternos. Entonces, desde muy pe-

queña tuve relación con la tierra, el mundo animal, y la vida silvestre. Para mí, nunca fue opción estudiar otra cosa, de verdad que no.

En mi opinión, ser médico veterinario es una bendición, porque tenemos muchas posibilidades de interactuar con nuestro entorno humano, a través de la salud animal y eso lo encuentro fundamental para el desarrollo, la prolongación y la sustentabilidad de nuestra especie. Es una carrera sumamente integral.

¿En qué se ha podido especializar?

Cuando entré a estudiar a la Universidad Austral, lo hice pensando en Medicina Clínica y reproducción equina. En ese tiempo yo hacía equitación, además siempre me gustaron los caballos, de hecho, aprendí a montar antes que caminar. Entonces, al principio de mi carrera, estuve muy dedicada a estos animales, incluso me fui a especializar en reproducción equina a Alemania y Bélgica. Para mí, los caballos son muy especiales, igual que los gatos, me encantan.

Después fui evolucionando y adaptándome a los cambios. Gracias a ello pude ampliar mis conocimientos hacia la reproducción bovina. Hoy en día tengo un enfoque más integral, ya que no solamente veo la reproducción, que para mí es el motor de partida de una empresa de leche y carne, sino que ahora veo la cadena completa de producción. Es un gran desafío y los desafíos siempre son interesantes.

¿Cuáles son los hitos más importantes de su recorrido laboral?

Más que hitos son oportunidades. La primera oportunidad que tuve fue una pasantía en el zoológico de Dallas, en Estados Unidos. Postulé ahí cuando era estudiante, y fue una experiencia súper enriquecedora, porque es un mundo totalmente distinto para la veterinaria. A mí me encanta todo lo que es vida silvestre y en Chile no se puede vivir muy fácil de eso. Fue alucinante la verdad, hacíamos tratamientos a tapires, había un elefante con tratamiento psicológico por malos tratos previos, una locura.

En ese mismo lugar, tenían un centro de recuperación de okapi, que es un pariente muy lejano de las cebras, y yo ayudaba a la veterinaria en la administración de tratamientos. Fue una experiencia magnífica.

Después volví a Chile y me contrataron en un criadero de caballos, en donde logramos con éxito la primera transferencia de embriones equinos en Chile el año 1998. Yo trabajé con este equipo pionero en desarrollar esas transferencias. Técnica que adquirí en Bélgica. Fue una etapa alucinante en mi vida, porque yo tenía 25 años y estaba en la cresta de la ola de la medicina reproductiva equina en Chile. Así que fue un trabajo muy desafiante, de mucha dedicación, pero cada vez que nacía un potrillo, todo el esfuerzo valía la pena. Era impresionante

ver cómo pasaban de ser blastocitos en la lupa, a convertirse en potrillos. Es como si fueran doblemente hijos tuyos.

Con el tiempo, dejé el haras y seguí de forma independiente con la reproducción equina, pero poco a poco me fui cambiando de especie ya que esta es un área muy absorbente y no podía compatibilizar la profesión con la crianza propia. Así que me independicé, y cambié de especie para poder abarcar más temas, logrando desarrollarme bien en reproducción bovina y crianza de terneros.

Mi último desafío comenzó hace tres años, cuando asumí la gestión del fundo Santa Elena, el cual era de mi abuelo y fue heredado a mi mamá. Lo administraba mi tío de forma impecable, pero con la pandemia y seguramente también por algo de cansancio, nos entregó la administración a nosotros. Mi madre y hermanos me brindaron la confianza de asumir ese reto, así que me hice cargo de la producción, por lo que ahora soy veterinario agricultor. La lechería familiar cuenta con 120 hectáreas propias y 65 arrendadas, en donde tenemos 280 vacas masa y toda la cría que necesitamos. Nuestro objetivo es tratar de producir leche de la mejor forma posible y mi desafío es interactuar y desarrollar la veterinaria desde el punto de vista productivo e integral con la Agronomía. Desde que estoy aquí, he tenido que aprender mucho de todo, de mecánica, de suelos, especies forrajeras, plagas, fertilizantes, de relaciones humanas, de trato de personal, de administración, etc. Todas esas cosas las he tenido que aprender rápidamente para que el cambio de mano no se note tanto en un plantel que estaba ya funcionando de forma óptima.

Creo que esta, es mi última etapa de desarrollo profesional y espero mantenerme aquí, desarrollando también el tema gremial, que siempre me ha gustado.



¿Cómo fue que llegó a la presidencia de la Sochibu?

Fue una sorpresa para mí, de verdad no me lo esperaba. De hecho, incluso había pensado en retirarme del Directorio, porque estimaba que no tenía mucho tiempo para dedicarle como se merece.

Que me eligieran me dio miedo al principio, pero ahora me llena de orgullo. Además, al ser la primera mujer en el cargo, creo que es grande el desafío de enfrentarlo con una impronta distinta. Aunque personalmente yo no presto atención a las distinciones de género, el enfoque de trabajo puede ser distinto. Creo que lo que realmente importa son los méritos y si fui elegida es porque creen que soy capaz. Eso se agradece así que decidí buscar la manera de darle el espacio que requiere en mi agenda para responder de la mejor forma posible a esa confianza de nuestros asociados. Tomo este cargo con humildad, responsabilidad y con mucho orgullo de poder representar a los veterinarios buiatras de Chile donde sea.

En el Directorio de Sochibu, somos tres mujeres y seis hombres y de los cuatro cargos de liderazgo más destacados, tres están ocupados por mujeres. Esto, sin duda, aportará un enfoque enriquecedor al sistema.



¿Cómo han sido estos meses de trabajo con el nuevo Directorio?

Desde que asumí, hemos estado enfocados en la organización de las actividades para el próximo año, tratando también de darle otro impulso a nuestro liderazgo en este periodo. El nuevo directorio, si bien cuenta con colegas que vienen de años anteriores, hay cuatro nuevos integrantes que le pusieron fuerzas renovadas desde el día uno. Estoy muy contenta y confiada que haremos un gran trabajo.

También nos estamos conociendo como equipo y ejerciendo nuestros nuevos cargos de forma progresiva. Por otro lado, hemos estado trabajando en la captación de nuevos socios y actualizando las páginas.

La Sociedad Chilena de Buiatría ha llegado a ser lo que es hoy, gracias al esfuerzo de muchas personas a lo largo del tiempo. Es por eso, que tenemos una gran responsabilidad en mantener y continuar la labor del gremio.

¿Qué objetivo tienen como Sociedad?

La Sochibu tiene como misión ser una sociedad de profesionales que capacita y comparte sus conocimientos en el ámbito de los rumiantes. Nuestra meta principal es generar una sólida red de apoyo para los colegas y crear instancias de colaboración que mejoren las competencias entre todos los miembros. La idea es poder ir potenciándonos en conjunto en los distintos ámbitos de la producción de la salud y bienestar animal, contribuyendo con ello a promover la salud pública humana.

Además de esto, queremos que nuestros miembros encuentren en nosotros un importante respaldo y que se sientan parte de una familia profesional.

Buscamos potenciar esta red no sólo en Chile, ya que, así como existe una Sociedad Chilena de Buiatría, también existen sociedades en Uruguay, Perú y otros países. Nosotros tenemos una red de nexos con ellos y podemos generar lazos con buiatras en distintas partes del mundo.

¿Cómo se traduce esta colaboración entre las distintas sociedades?

Actualmente estamos en conversaciones con Uruguay para entablar un intercambio de colegas y estudiantes que estén terminando sus carreras, para que puedan realizar programas de intercambio. Una vez que podamos cerrar esto, queremos buscar otras conexiones, lazos y participaciones en congresos en distintos países donde tenemos cupos como sociedad, para ir haciendo cosas interesantes.

¿Qué enfoques de trabajo tendrá el Directorio en este periodo?

Por ahora, nuestra intención es seguir trabajando como lo han hecho los Directorios anteriores, y mantener la colaboración con las distintas sociedades buiatras a nivel latinoamericano y global. Además, queremos motivar a los nuevos colegas que se vayan titulando a unirse a nuestra Sociedad, para que nosotros sigamos creciendo, fortaleciéndonos y siendo un ente válido en el ámbito público para discutir asuntos legales o tratar las regulaciones que van cambiando. Por ejemplo, hoy estamos trabajando en la mesa de apoyo, por el tema de los antimicrobianos.

¿Piensa entregar un sello a su liderazgo en el Directorio?

Personalmente, soy hincha del trabajo en equipo, y creo que los liderazgos hoy en día tienen que ser más horizontales. No se trata de que exista un jefe que esté por encima dictando órdenes, sino de promover la colaboración entre todos y donde el “líder” coordine y trabaje junto al equipo. Ese es el sello que quiero imprimir al Directorio en este tiempo.

¿Cómo ven desde la sociedad, el sector de los bovinos y otros rumiantes en Chile?

He tenido la oportunidad de viajar y observar, y creo que a pesar de que Chile es un país minúsculo en términos de volúmenes de producción de productos y subproductos provenientes de bovinos y pequeños rumiantes, nuestra calidad en general es muy buena.

Esto quiere decir que Chile tiene un tremendo potencial como nicho de productos de calidad, tanto en carne como en productos lácteos y demás subproductos que tienen origen en rumiantes, como lana y cueros. Esto ya sea de origen bovino, ovino, caprino u otro. En general, nuestro estándar sanitario y de alimentación es excelente.

En lo que respecta al bienestar animal, también estamos bastante avanzados, aunque siempre hay cosas que mejorar. Esto se logra solamente con educación y capacitación continuas, que son factores que también abordamos y queremos fomentar por un lado y aportar desde el terreno a desarrollar las políticas públicas para que éstas sean viables en la práctica y así no queden en letra muerta. De todas maneras, creo que, en salud, especialmente en temas de prevención, hemos ido mejorando mucho.

Para que la producción animal siga mejorando, es fundamental mantener un alto nivel de bienestar animal (práctico), porque los animales estresados no están en óptimas condiciones, son animales inmunodeprimidos y por ende su potencial productivo no se refleja en la realidad. Este bienestar animal suena lindo, pero no es fácil de aplicar en la práctica. Se requiere conocer muy bien la etología de cada especie y suplir las necesidades de forma de no caer en excesos y que el sistema productivo sea viable. Es todo un tema en el que estamos recién comenzando a involucrarnos en serio como profesionales.

Por otro lado, he tenido la oportunidad de observar otros países de Latinoamérica como Argentina, y salvo excepciones, es otro mundo ahí. En la industria láctea, por ejemplo, las pautas de pago son distintas, los rangos de exigencia son menores. Entonces considero que en Chile estamos en un nivel muy bueno con respecto a nuestros colegas latinoamericanos, incluso a niveles de estándar europeos en varios sistemas productivos nacionales.

Siento que en general existe en los productores que trabajan con rumiantes, una necesidad de producir bien y eso nos hace el trabajo menos difícil a nosotros como profesionales.

¿Cuáles son los desafíos de la Sociedad hacia adelante?

El primer desafío que debemos afrontar es seguir creciendo como Sociedad Chilena, lo que implica captar nuevos socios, así que en eso estamos y continuaremos en ello.

Además, estamos trabajando en la organización de importantes eventos: El Congreso Chileno que se realizará en noviembre del 2024, y el Congreso Latinoamericano que se desarrollará el año 2025 en Chile. Es un gran reto, porque son eventos muy importantes para nosotros, nos brindarán la oportunidad de empaparnos de conocimientos sobre buiatría, e interactuar con personas de distintas culturas y realidades.

Además de esto, es posible que realicemos algunos webinar de temas específicos. Para llevarlos a cabo, nosotros hacemos consultas a los socios, y según las votaciones seleccionamos las temáticas, también invitamos a colegas a exponer, recibimos auspicios, y tenemos el formato bastante establecido.

¿En qué los pueden ayudar las empresas?

Las empresas pueden ser de gran ayuda para nosotros en varios aspectos, sobre todo al brindarnos auspicios para el desarrollo de nuestros proyectos y actividades.

En este sentido, hemos recibido apoyo de empresas como Veterquímica, lo que ha sido fundamental para nuestro trabajo. Nosotros siempre tenemos las puertas abiertas, sobre todo si son compañías nacionales. La colaboración puede ser beneficiosa para ambas partes.

Volvamos a los temas personales, ¿tiene algún hobby?

Sí, en el poco tiempo libre que me queda, porque soy bien movida desde el punto de vista profesional, me gusta hacer trekking y practicar kayak. Valdivia, es un lugar ideal para este deporte, porque está al lado del río. Además, me gusta leer y mantenerme informada de las distintas contingencias.

Por otro lado, me encanta viajar. Disfruto conociendo culturas distintas, lugares exóticos y poco turísticos. En mi viaje más reciente, estuve en Miami, para ver a mi hermano que vive allá, y también fui a la provincia de Manitoba en Canadá. Allí, estuve visitando a una familia productora de cereales. Ellos gestionan 2.500 hectáreas y enfrentan el desafío de llevar a cabo todas sus actividades en cinco o seis meses, porque antes de eso hay nieve y después de eso hay nieve. Es un mundo completamente distinto al que tenemos en Chile y fue una excelente oportunidad de conocer esa realidad para, entre otras cosas, valorar el clima que tenemos acá.

¿Le gustaría dejar algún mensaje a los colegas?

Sí, quiero comentarles a todos mis colegas buiatras, que nuestra especialidad, al igual que la vida misma, nos plantea desafíos constantes. Estos desafíos siempre se resuelven de mejor manera cuando se cuenta con el apoyo de una familia que nos respalde y la Sociedad Chilena de Buiatría quiere ser esa familia, para todos los especialistas en rumiantes.

Por eso, a través de esta entrevista, quiero invitarlos a participar en nuestra Sociedad. Pueden postular al correo electrónico que tenemos, que es buiatria@buiatriachile.cl. La membresía no es costosa y ofrece numerosos beneficios en diversas áreas. Yo estoy segura que nos podemos potenciar como personas a través de la colaboración y el trabajo en grupo. Mi mensaje principal es que ojalá se animen y formen parte de nuestra comunidad.



Conoce a nuestro equipo

El equipo de Ganadería de Veterquímica trabaja en terreno para llevar soluciones de calidad a los productores de leche y carne. Son profesionales especializados que colaboran estrechamente con los productores para ayudarlos a resolver sus desafíos.

Para que puedas conocer más de su labor, te presentamos una entrevista con nuestra médica veterinaria, Camila Valladares, quien acompaña a nuestros clientes desde Chillán hasta la ciudad de Los Lagos.

Camila Valladares:

“Lo que me atrae del área de ganadería, es que nuestro trabajo es muy dinámico y multifacético”



¿Dónde vives?

Soy de Temuco, estudié aquí y he desarrollado toda mi trayectoria laboral en esta ciudad.

¿Cómo es tu familia?

Mi familia más cercana es mi marido Ignacio, quien también es médico veterinario, y nuestras dos hijas, Magdalena de 14 años, y María Gracia, que tiene dos años.

Soy hija única y aún tengo a mi madre. Mi padre, lamentablemente falleció hace algunos años. Él era de la zona de Curacautín, estaba vinculado al campo, así que por ahí proviene mi amor por este entorno.

¿Qué te impulsó a ser médico veterinario?

Entré a la carrera porque me encantan los perros, pero mientras estudiaba me di cuenta que mi verdadera vocación era la ganadería.

Tuve una conexión con esta área, debido a que mi padre siempre tuvo animales. Gracias a ello, pude participar en los cuidados, así como en labores relacionadas al manejo y desparasitación, lo que me hizo descubrir que este era el camino que quería seguir.

¿Cómo ha sido tu trayectoria laboral hasta ahora?

Tras egresar, comencé a trabajar en el área comercial. Inicialmente, asumí el cargo de director técnico en una farmacia veterinaria que hoy en día es uno de nuestros clientes. Posteriormente, realicé un reemplazo en un laboratorio, y luego surgió la oportunidad de unirme a Veterquímica.

Estoy muy feliz en la empresa, llevo aproximadamente siete años y medio en el área de Ganadería. Me he sentido cómoda, creo que es un excelente lugar para trabajar y para que las personas se puedan desarrollar.

¿Qué te ha gustado del área de Ganadería?

Lo que me atrae de este sector es el campo, los animales, las vacas, y que nuestro trabajo sea muy dinámico y multifacético. Nosotros tenemos que tratar con distintas personas en los campos, desde el dueño hasta el último operario. Es súper transversal lo que te permite conocer a mucha gente y recorrer lugares maravillosos.

¿Qué labor desempeñas en Veterquímica?

Soy Jefe Zonal, mi día a día consiste en visitar clientes, campos, lecherías para dar a conocer nuestros productos, también tengo el rol de vender, ya sea a estos mismos clientes o a las farmacias veterinarias que atendemos.

Además, el equipo de Ganadería del que formo parte, realiza tareas técnicas como la toma de muestras, la aplicación de productos y la entrega de asesorías especializadas. Por lo que cada día es diferente, y nos obliga a mantenernos alerta, ya que siempre estamos enfrentando nuevos desafíos.

¿Qué tipo de clientes atiendes?

Mis clientes son muy diversos, atiendo desde grandes distribuidores, farmacias veterinarias, y lecherías hasta farmacias pequeñas de un pueblito.

¿En qué sectores trabajas?

Trabajo desde Temuco, un poco alejado de lo que es la sede de Veterquímica en Osorno. Y cubro una zona que va desde la ciudad de Chillán a Los Lagos.

¿Cuál sería tu mayor desafío en tu trabajo?

Estar en la retina de nuestros clientes, que ellos confíen en nosotros, y nos permitan ayudarles en su negocio. Buscamos trabajar desde la confianza, y entregarles productos que verdaderamente se ajusten a sus necesidades, más que simplemente vender por vender. La idea es que sea beneficioso tanto para ellos como para nosotros.



¿En qué ha estado enfocado el equipo de ganadería últimamente?

Nos estamos concentrando en lograr una mayor cercanía con nuestros clientes, para que nos puedan ver como un socio estratégico fundamental para sus producciones.

Por otro lado, hemos estado incorporando una paleta de productos nuevos que revolucionarán al mercado ganadero. Es una gran motivación para nosotros como profesionales, ya que nos deja a la vanguardia de este tipo de soluciones que están transformando al sector en la actualidad.

A nivel personal y profesional, ¿tienes alguna meta a futuro?

Actualmente, me siento bastante cómoda en el aspecto laboral, dentro de mi zona de confort. Mi trabajo me da la flexibilidad que necesito para poder compatibilizarlo con mi vida familiar, sobre todo porque tengo una hija muy pequeña. Así que espero poder permanecer un buen tiempo en Veterquímica, para seguir mejorando y fortaleciendo la experiencia y el dominio que he adquirido aquí.

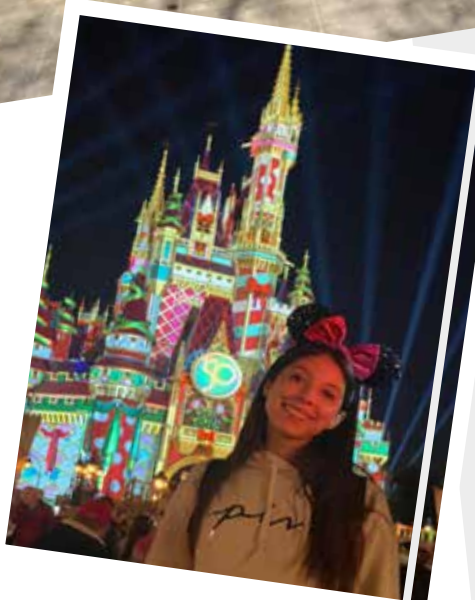


¿Qué disfrutas hacer en tu tiempo libre?

Aprovecho ese tiempo para estar con mi familia y amigos, realizando actividades juntos. Y, sobre todo, me encanta viajar y conocer distintas culturas y lugares. He tenido la suerte de visitar Colombia, República Dominicana, Estados Unidos, Argentina, Perú y recientemente realicé un viaje familiar a la Isla de Pascua.

¿Algún libro que recomendar a los colegas?

Les recomiendo un libro que se llama "Reinas Malditas", de Cristina Morató. Es un libro que habla de una faceta un poco más desconocida y humana de ciertas reinas de la historia, y que cuenta sobre cómo pudieron dominar imperios en épocas donde ser mujer era muy difícil. Es súper interesante.



PODALCARE®

ADHESIVO PODAL

FÁCIL APLICACIÓN
SECADO RÁPIDO
ALTA RESISTENCIA



Adhesivo para tacos de goma o madera.
Incluye 8 puntas aplicadoras

www.veterquimica.cl
Síguenos   

 **VETERQUÍMICA**
CREANDO SALUD ANIMAL

Lo que está pasando...



Jorge Saldías, asume como nuevo Gerente de Animales Terrestres

Nos complace anunciar la creación de la Gerencia de Animales Terrestres, una nueva unidad de negocios que reforzará la propuesta de valor de la empresa, tanto en Chile como en Latinoamérica. Esta nueva gerencia integrará las áreas de animales mayores, aves y cerdos, marketing y exportaciones, con la finalidad de fortalecer la colaboración entre los equipos comerciales y llevar a cabo estrategias de crecimiento de manera más efectiva.

El liderazgo de esta nueva gerencia, quedará a cargo de Jorge Saldías, médico veterinario de profesión, con un Master Business Administration (MBA) de la Universidad del Desarrollo. El ejecutivo antes se desempeñaba como gerente de Exportaciones en Veterquímica y cuenta con destacada carrera en la empresa de más de 18 años, en los cuales ha podido destacar llegando a ocupar altos cargos ejecutivos.



Fuimos parte del 28° Congreso Nacional Lechero

Asistimos al 28° Congreso Nacional Lechero, el evento más relevante del sector lácteo costarricense. En esta ocasión, el equipo de Veterquímica estuvo presente junto a Trisan, nuestro distribuidor oficial en Costa Rica, para presentar nuestras soluciones a los clientes de ese país. Además, contribuimos al evento con una charla enfocada en Crianza y Bioseguridad.



Primera exportación a Costa Rica

Celebramos un logro significativo: completamos nuestra primera exportación de productos de salud y bioseguridad destinados a Trisan Ciencias Pecuarias, empresa que distribuirá oficialmente nuestras soluciones en ese país. La exportación incluyó soluciones clave como Abaxtion, Mervex, Ditral One y Duplalin, consolidando así nuestra presencia en el mercado centroamericano y demostrando nuestro compromiso con la expansión internacional.



Visitamos al equipo de Ourofino en Brasil

Nuestro gerente general, Cristián Castro Barros, junto a Luis Eduardo Morales Bastías y Gonzalo Ojeda Barría del área de ganadería de Veterquímica, estuvieron en Brasil participando en una semana de trabajo con el equipo de Ourofino Salud Animal. Durante esta visita, el equipo tuvo la oportunidad de conocer desde dentro la calidad de sus productos, procesos, así como sus instalaciones de primer nivel. Esta experiencia sin duda fortalece la alianza entre ambas empresas.



Recibimos a nuestros aliados en Perú y Costa Rica

Recientemente recibimos en nuestras instalaciones en Chile a Mariana Llaque Cuadros, Jefe de Línea de Bioseguridad en Solvet, y a Brayan Cordero, coordinador del Grupo Trisan Ciencias Pecuarias. Ambos tuvieron la oportunidad de conocer nuestras instalaciones en Santiago, compartir experiencias con nuestros profesionales y fueron capacitados en Bioseguridad para expandir sus conocimientos en este ámbito.



INIA realiza capacitación integral a nuestro equipo

Representantes del Centro Regional de Investigación Quilamapu, del Instituto de Investigaciones Agropecuarias (INIA) de Chillán, llevaron a cabo una capacitación integral para nuestros equipos de Investigación y Desarrollo (I+D), producción de biológicos, laboratorios de diagnóstico, y aseguramiento y control de calidad. Esta actividad abordó temas de gran importancia como la conservación, manejo de colecciones de microorganismos, así como los procesos de patentamiento de productos biológicos.



Realizamos jornada de trabajo con el Club de Asesores de Rumiantes

Recientemente, tuvimos el privilegio de compartir una jornada de trabajo con el Club de Asesores de Rumiantes. Durante este encuentro, presentamos nuestra nueva Línea Reproductiva y profundizamos en diversas estrategias en este ámbito. Nos sentimos felices de poder compartir experiencias y conocimientos con este entusiasta y profesional club, fortaleciendo así nuestra colaboración en beneficio del sector ganadero.



VETERQUÍMICA®
CREANDO SALUD ANIMAL

www.veterquimica.cl

Síguenos   